

## Thème : Formation sur les techniques de préparation des offres et des propositions dans les marchés publics

### Objectif de la formation

- ✚ Comprendre le vocabulaire des marchés publics
- ✚ Acquérir les techniques pour répondre aux besoins des acheteurs publics ;
- ✚ Comprendre les différentes procédures de marchés publics afin d'éviter les écueils lors de la soumission ou de la candidature ;
- ✚ Optimiser sa candidature et son offre en répondant au mieux aux dossiers d'appel d'offres ;
- ✚ Initier aux techniques d'évaluation des offres et des candidatures des acheteurs publics ;
- ✚ Détecter les avis d'appel public à la concurrence appropriés ;
- ✚ Appréhender les voies de recours en contestation dans les marchés publics.

### Programme/Contenu

**Thème 1** : Définition et décryptage des marchés publics ;

**Thème 2** : les différentes procédures de passation des marchés publics ;

**Thème 3** : la soumission à un marché public (préparation des offres) ;

**Thème 4** : la stratégie de réponse aux appels à candidature des acheteurs publics ;

**Thème 5** : Ouverture et évaluation des propositions ou offres techniques et financières par les autorités contractantes (acheteurs publics) ;

**Thème 6** : Règlement des litiges et des différends dans les marchés publics.

**Durée : 1 mois en raison de 2 fois dans la semaine (Samedi de 9h à 15h et mercredi de 17h à 19h30)**

**NB** : la formation sera accompagnée par des études de cas pratiques. Aussi des outils seront mis à la disposition des participants.